



Partilhando Soluções para a Água no Mundo Lusófono

Um contributo para o desenvolvimento do sector da água no mundo

6º Fórum Mundial da Água | 13 Março 2011



Parceria Portuguesa
para a Água

Novas abordagens para o financiamento do setor de água

Karin Kemper
Gerente de Meio Ambiente e Recursos Hídricos
Região da América Latina e Caribe
Banco Mundial



Apresentação - Resumo

- Necessidades de financiamento no setor de água
- A contribuição do Banco Mundial
- Uma nova abordagem ao financiamento do setor
- Exemplos do Quênia e do Brasil
- Conclusão



Estimativa de financiamento necessário para o setor de água (todos os setores)

- **Água urbana** nos países da OCDE: \$800 bilhões (OECD).
- Em países em desenvolvimento, para água e saneamento: **\$72 bilhões** (somente para **atingir os ODMs**) (OMS).
- Para a **África** atingir os **ODMs** de água e saneamento: **\$22 bilhões nos próximos 10 anos**.
- Para atingir os **planos de irrigação na África**: outros \$22 bilhões nos próximos 50 anos (ambas estatísticas do *Africa Infrastructure Country Diagnostic*).
- Aproximadamente, **\$13 – 17 bilhões** seriam necessários **anualmente** no mundo em desenvolvimento para **adaptar o setor de recursos hídricos às mudanças climáticas**.



A Contribuição do Banco Mundial – um pacote de serviços financeiros, gestão de conhecimento e serviço de mobilização/convocatória



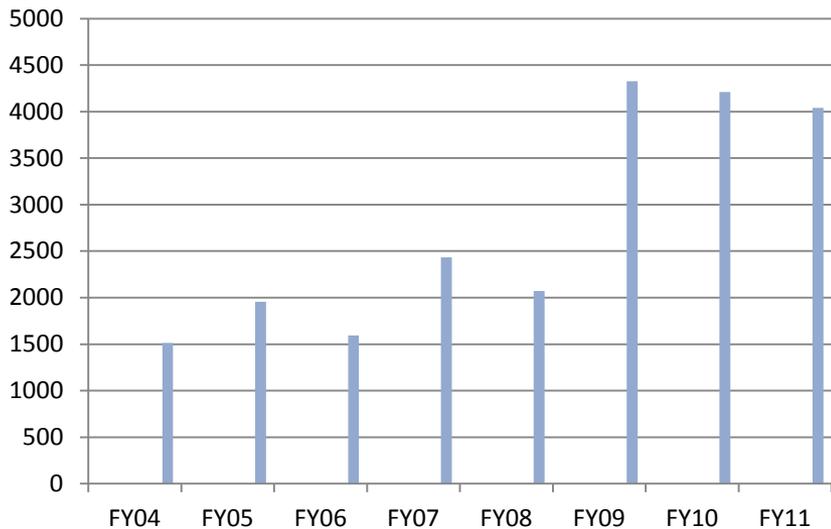
Serviços financeiros

- O Grupo Banco Mundial (BIRD, IFC e MIGA) é a maior fonte externa para financiamentos de Saneamento, Irrigação, Drenagem, Gestão de Recursos Hídricos e outros setores vinculados à água
- Financiamento para projetos de água aumentou de \$5.4 bilhões em 2009 para \$7.5 bilhões em 2011
- Água e Saneamento constitui a maior parte de todos os investimentos em água (\$4 bilhões em 2011)

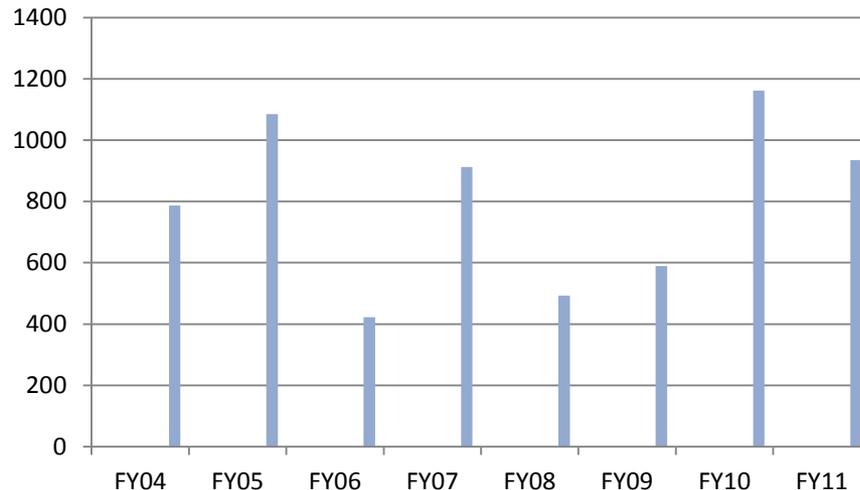


Tendências de *Empréstimos do BM em Água* (Totais em \$US Milhões)

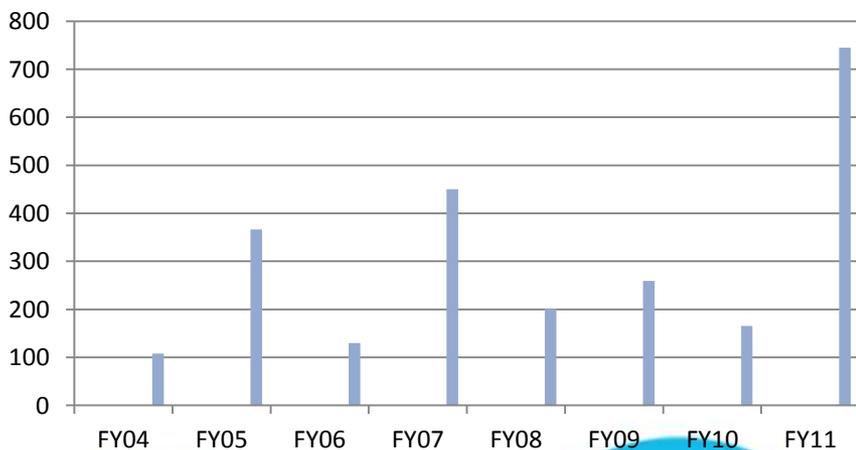
Água e Saneamento



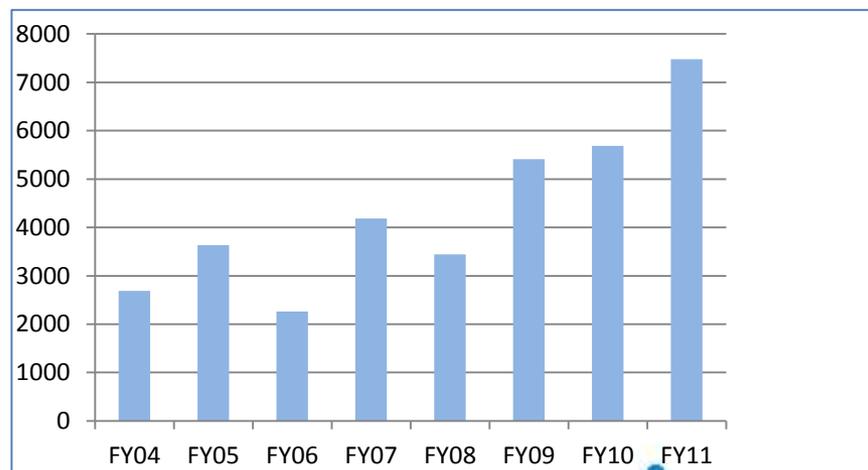
Irrigação



Energia Hidroelétrica



Totais



Serviços financeiros (cont.)

- Colocamos a gestão de água no centro dos esforços do Grupo Banco Mundial para ajudar os países a **adaptar e mitigar os efeitos das mudanças climáticas**
- Grande parte dos quase \$1 bilhão do **Programa Global Agrícola de Segurança Alimentar (GAFSP)**, do qual o Banco é *Trustee*, deverá focar em **melhorias na gestão de recursos hídricos agrícolas**



Serviços de Gestão de Conhecimento : Acesso a informação atualizada na hora certa

- Um **estudo** do Banco Mundial “Programa de Água e Saneamento”, lançado em 2008, mostrou que 5 países do sudeste asiático tiveram **perdas econômicas estimadas em \$9 bilhões por** ano causadas por saneamento deficiente. Não somente custos relacionados à saúde, mas também ao turismo, pesca, indústria e limpeza ambiental.
- Desde que o estudo foi divulgado em 2008, os tomadores de decisões **aumentaram o orçamento para saneamento** em entre 200 a 350%.



Uma nova abordagem para o financiamento no setor de água

Planejamento Estratégico Financeiro :

Desenvolver reformas por meio de um consenso nacional sobre com quais os serviços de água um país pode arcar nos próximos 20 a 30 anos

-> sustentabilidade financeira



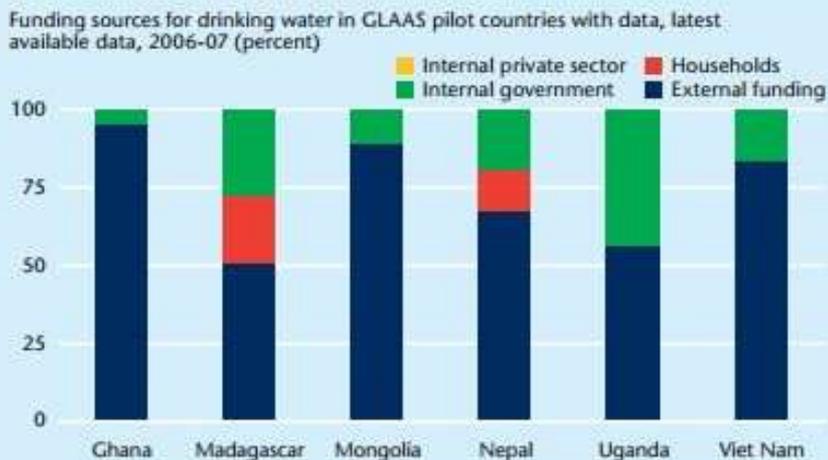
Assegurar financiamento sustentável para o setor (tarifas, taxas, e transferências – os 3 T)

- Ajudar os clientes a fornecer serviços de água, saneamento e irrigação, pelos quais a população esteja disposta a pagar.
- Assegurar recursos públicos para operar e manter investimentos existentes, assim como, encontrar **novos meios para atrair financiamentos privados** para o setor.



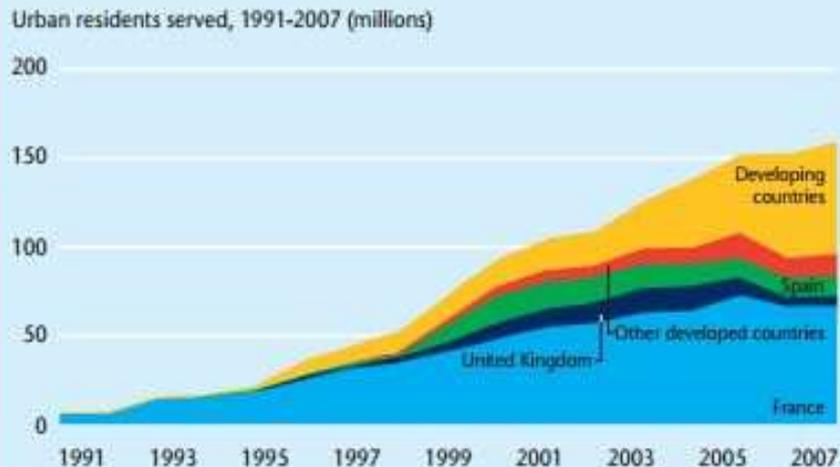
Existem muitos financiadores no setor

Figure 4.5 Household expenditure and private sector investments in drinking water supply are generally unknown



Note: GLAAS is Global Annual Assessment of Sanitation and Drinking-Water.
Source: Based on data from UN-Water 2008.

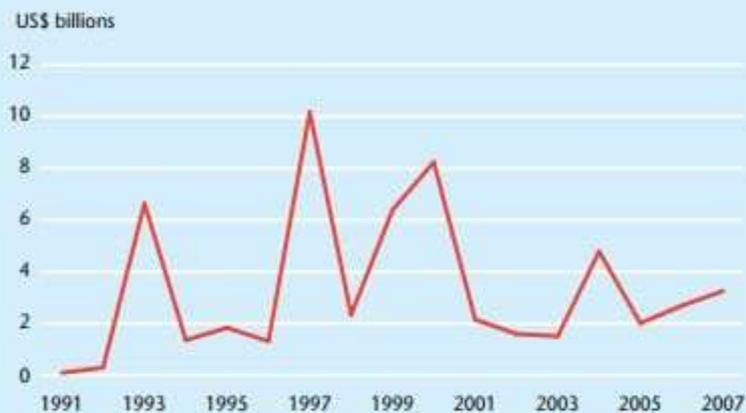
Figure 4.6 Private water operators have a substantial role in developing and developed countries



Source: Based on data from Marin 2009.

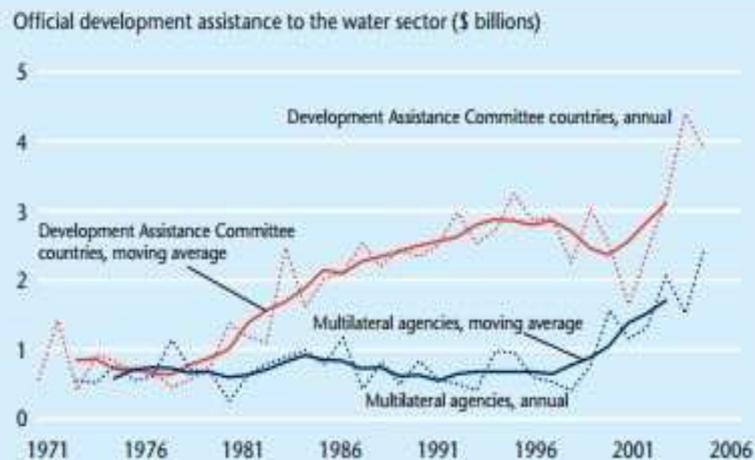
Investimentos em Água

Figure 4.7 External private investment in the water sector, though variable, has been significant since the early 1990s



Note: Refers to management and lease contracts; concessions (or management and operation contracts with major private capital commitments), greenfield projects and divestitures for potable water generation and distribution and sewerage collection and treatment.
Source: World Bank Private Participation in Infrastructure Database (<http://ppi.worldbank.org>).

Figure 4.8 Official development assistance to the water supply and sanitation sector is rising again after a decline during the 1990s



Source: Based on OECD-DAC 2008.

Investimentos continuam a crescer

- O apoio externo para água e saneamento aumentou acentuadamente de US\$3.3 bilhões de compromissos anuais médios em 2002-2003 para US\$8.2 bilhões em 2008-2009



Financiamento Sustentável como prioridade

3 coisas a fazer:

- Aumentar o **perfil (*profile*)** da água e abordar as questões de **governança**
- Levar **inovação** ao setor
- Engajar com **parceiros** novos e não tradicionais

Um Exemplo do Quênia

- **Aumentar o papel do setor privado interno na prestação de serviços e no financiamento de serviços.**
 - Nova classificação de crédito “shadow” de 43 empresas de água quenianas
 - Fornece aos potenciais financiadores do setor privado informações sobre a capacidade de endividamento dos prestadores de serviço de água e de serviços urbanos do Quênia
 - Fornece às empresas um diagnóstico para identificar áreas para melhoria

Exemplo do Brasil

- O Ministério de Integração Nacional e sua Companhia de Desenvolvimento dos Vales do São Francisco e Parnaíba - CODEVASF
- Tradicionalmente dois modelos de irrigação no Brasil: privado e público
- Em busca de um novo modelo misto público-privado desde meados de 2000
 - Para cumprir metas ambiciosas de expansão de irrigação
 - Conciliar objetivos sociais e agro-negócio
 - Para alcançar uma relação contratual mais clara entre o estado e o provedor de serviços
- Vontade política – Programa *Mais Irrigação*

CONCEITOS CENTRAIS DO MAIS IRRIGAÇÃO



MAIS IRRIGAÇÃO

✓ R\$ 320 mi de investimentos na infraestrutura de irrigação:

- R\$ 104 mi pelo Setor Privado (PPP)
- R\$ 216 mi pelo PAC2/OGU (Obra Pública)
- Até R\$ 600 por ha/ano CONTRAPRESTAÇÃO para a O&M

Eixo 1 – Perímetros Implantados

transferir ao Setor Privado a O&M dos perímetros já em operação para efetivar sua emancipação

7 perímetros = 58.528ha
(20.348ha entrando em produção até 2014)

Eixo 2 - Conclusão e Ocupação

oferecer a ocupação, a O&M e a conclusão de perímetros cuja infraestrutura já se encontra parcialmente implantada

5 perímetros = 70.475ha
(37.725ha implantados até 2014)

✓ R\$ 1,41 bi de investimentos em infraestrutura de irrigação:

- R\$ 1,01 bi pelo Setor Privado (PPP)
- R\$ 400 mi pelo PAC2/OGU (Obra Pública)

✓ R\$ 250 mi de investimentos para:

- Diagnóstico de Ações
- Recuperação da Infraestrutura de Irrigação
- Investimento na estruturação da cadeia produtiva

Eixo 4 – Revitalização de Perímetros Sociais

Em articulação com outros entes, estruturar a cadeia produtiva dos perímetros ocupados por pequenos produtores

20 perímetros = 18.507 ha

Eixo 3 – Implantação de Novos Perímetros

oferecer à iniciativa privada a implantação, ocupação, O&M de novos perímetros

4 perímetros = 116.598ha
(19.446ha implantados até 2014)

✓ R\$ 3,5 bi de investimentos em infraestrutura de irrigação:

- R\$ 2,9 bi pelo Setor Privado (PPP)
- R\$ 572 mi pelo PAC2/OGU (Obra Pública)

+ R\$ 50 mi para estudos para a formação de nova carteira de expansão



Políticas

Modelagem do contrato PPP

Processo licitatório

Implementação & Regulação da PPP

Nível nacional:

- Arcabouço legal & institucional para PPPs em irrigação
- Relação entre o Programa de Irrigação e outras políticas públicas
- Fortalecimento da capacidade institucional especialmente da CODEVASF & do Min de Integração

Nível Projeto:

- 3 casos concretos de PPPs
- Estudos de viabilidade técnica (GRH, social, econômico, ambiental, legal, etc.)
- Estrutura e modelagem da PPP (alocação de risco, modelo financeiro, contraprestação pública, critérios de avaliação das propostas etc.)

Nível Projeto:

- Documentos de licitação & aprovações Governo do Brasil
- Consulta pública
- *Road show*
- Avaliação e seleção das ofertas
- Negociação de contrato

Nível nacional:

- Fortalecimento da capacidade da autoridade de regulação de PPPs – Agência Nacional de Águas (qualidade e cobertura do serviço em I&D, econômico – financeiro, contrato PPP)
- Relação com outras políticas públicas

Nível Projeto:

- Modelo regulatório

Parcerias

- **Organizações da sociedade civil e fundações privadas** têm um papel cada vez mais crescente
- Ajudam governos e instituições financeiras internacionais a focar recursos onde são necessários e focar em bens públicos, como por exemplo o saneamento





Exemplo Bangladesh – Uma parceria entre o GdB, governos locais, o setor privado, a Gates Foundation e Banco Mundial/WSP

- Saneamento rural – piloto do WSP
- A parceria entre os vários atores investiu na ampliação do saneamento rural, usando uma combinação de mudança de comportamento e marketing de saneamento
- Em 4 anos, mais que 9 milhões de pessoas adquiriram acesso a e usam saneamento de melhor qualidade
- Mais de 5.000 comunidades agora abandonaram o sistema de defecação aberta.



Conclusão

- Os **desafios** do setor permanecem **grandes**
- **Existe financiamento**
 - Fontes públicas internas e externas, consumidores e o setor privado interno e externo
- O **setor público** continuará tendo um papel importante na **governança** e no co-financiamento através de investimentos e **transferências**

- É importante o **Planejamento Financeiro Estratégico**
- **Parcerias** entre vários atores ficam mais importantes e mais frequentes
- A **inovação** em todas as suas dimensões (estruturas de financiamento, governança, parcerias, tecnologia, gestão do conhecimento....) será indispensável

6TH WORLD WATER FORUM

OBRIGADA



MARSEILLE, FRANCE '12

TIME FOR SOLUTIONS